

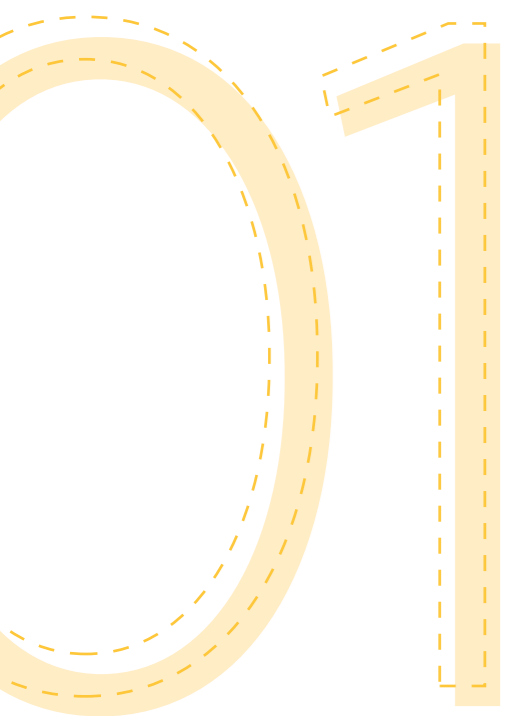


Pięć kroków do oszczędności

Poznaj PV as a Service

www.luneos.pl

 LUNEOS



Po pierwsze.
Brak inwestycji początkowej.

Nie ponosisz **żadnych kosztów inwestycyjnych**. Zakup modułów fotowoltaicznych, falownika, systemu montażowego oraz wszystkich niezbędnych elementów jest po stronie Luneos.

Inwestujemy w Twoją niezależność energetyczną oraz odnawialne źródła energii. Ty inwestujesz w swój biznes.

Skąd środki na inwestycję?



Wspieramy zieloną energię wraz ze szwajcarskim funduszem inwestycyjnym Susi Partners AG, aby polscy przedsiębiorcy zyskali możliwość obniżenia rachunków za energię i emisji CO₂.

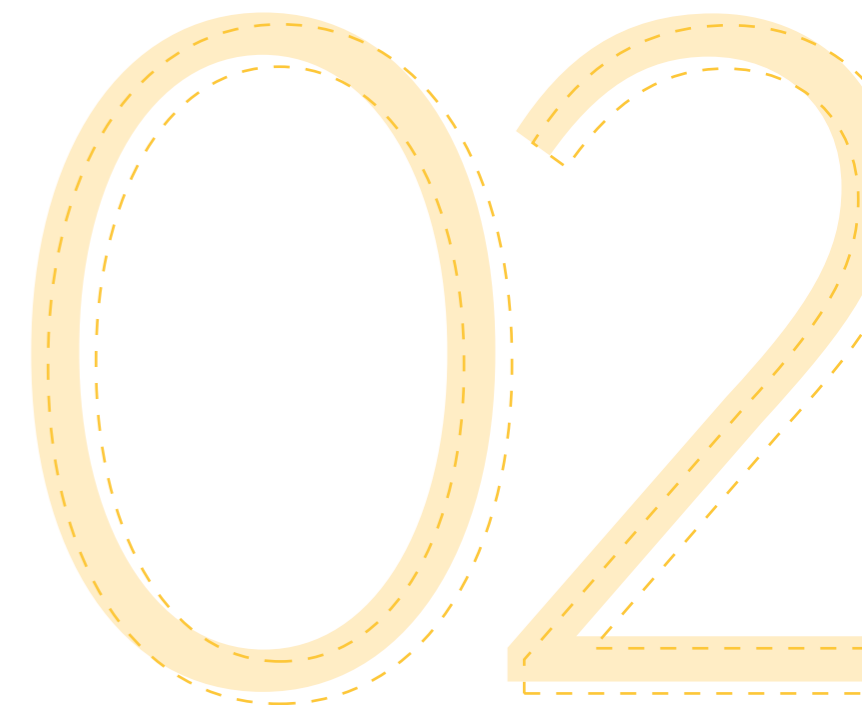
Użytkujesz nowoczesną instalację PV bez inwestycji własnej. To proste!

Po drugie.
Finansowanie z oszczędności.

Pamiętaj o Cash Positive!

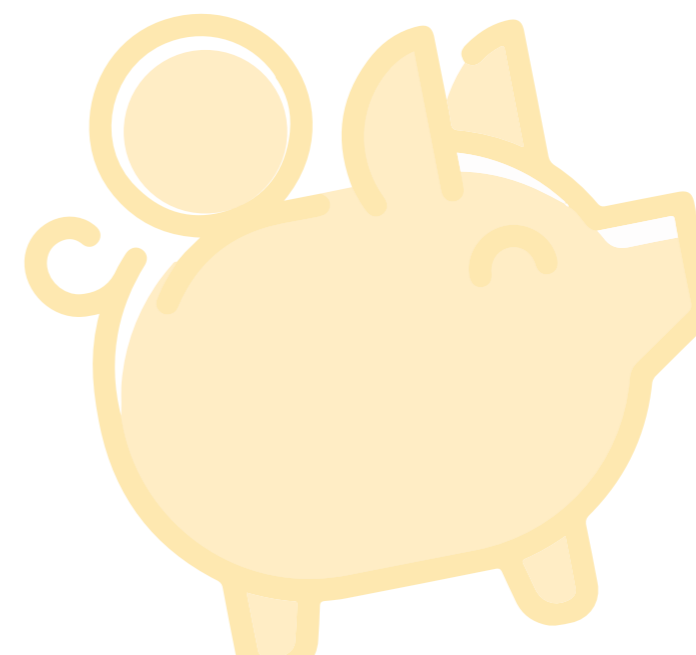
Łączne koszty za energię oraz koszt inwestycji w instalację PV powinny być mniejsze niż Twój dotychczasowy rachunek za energię.

Wówczas czerpiesz ekonomiczną korzyść z inwestycji maksymalnie wykorzystując potencjał **samofinansowania**.



Instalacja fotowoltaiczna generuje zysk w postaci oszczędności na zużyciu energii, stając się źródłem finansowania Twojej inwestycji w technologię PV.

To fundamentalne założenie fotowoltaiki jako usługi (PV as a Service).



03

Po trzecie. **Abonament, nie kredyt.**

Decyzje o inwestycji podejmuj świadomie. To w końcu Twoje pieniądze. Abonament zapewnia wiele ekonomicznych korzyści, dając Ci realny zwrot z inwestycji.

Finansowanie możesz rozłożyć nawet na 15 lat dzięki elastycznemu abonamentowi. Wówczas rata miesięczna jest mniejsza od zysku z instalacji. Wysokość zobowiązania dostosowujesz do możliwości finansowych przedsiębiorstwa, a wartość abonamentu księgujesz po stronie kosztów.

Uproszczony proces scoringu finansowego, który w przypadku kredytów lub leasingów bankowych jest zdecydowanie bardziej rygorystyczny i czasochłonny. Nie martwisz się o stopy procentowe, ponieważ raz ustalona wartość abonamentu nie zmienia się przez cały okres umowy.

Nie ponosisz **żadnej opłaty wstępnej**, a koszt wykupu instalacji to symboliczne 1 PLN za każdy zainstalowany moduł PV. Zachowujesz kapitał na inwestycje w kluczowe aspekty biznesu. To ważne!

Po czwarte. **Pełna obsługa gwarancyjna w trakcie trwania umowy.**

04

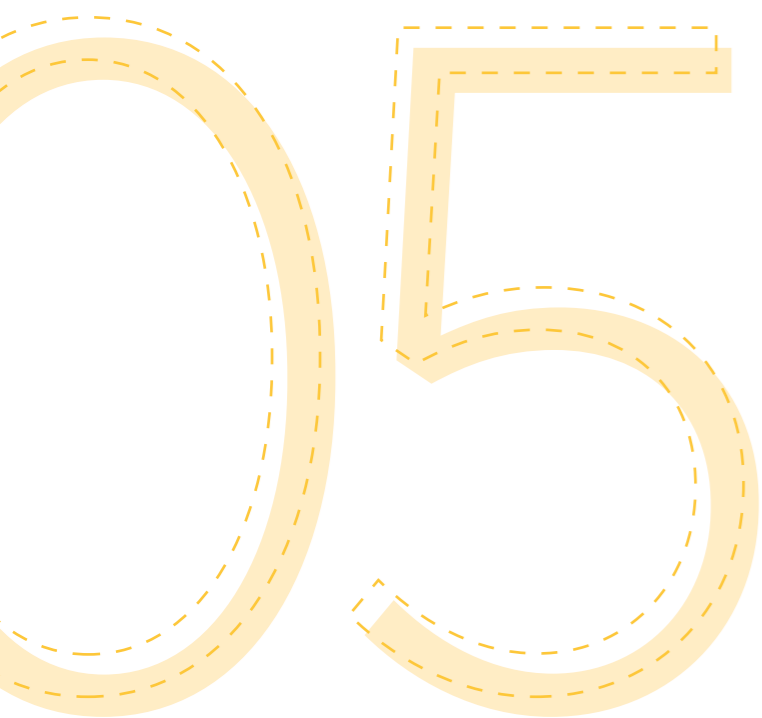
Dostarczamy moduły i komponenty sprawdzonych i pewnych producentów jak Canadian Solar, Vikram Solar, Delta i Energy 5. To liderzy w dostarczaniu rozwiązań dla branży OZE.

Cała instalacja PV jest **ubezpieczona na pełną wartość** przez Luneos. Dodatkowo przeprowadzamy roczny lub interwałowy przegląd zgodnie z zaleceniem producenta, abyś miał pewność że raz postawiona instalacja PV pracuje na Twoje oszczędności przez cały deklarowany okres żywotności.

Masz ważniejsze sprawy, niż zajmowanie się instalacją PV. Jej działanie oddajesz w ręce specjalistów od OZE. To kolejny fundament fotowoltaiki jako usługi (PV as a Service). W razie awarii komponenty **instalacji są wymieniane** zgodnie z wybranym przez Ciebie pakietem gwarancyjnym: Standard+ lub Premium.

Jedynym czym się zajmujesz to czerpanie korzyści z instalacji PV. Jej obsługą w Twoim imieniu zajmuje się Luneos.





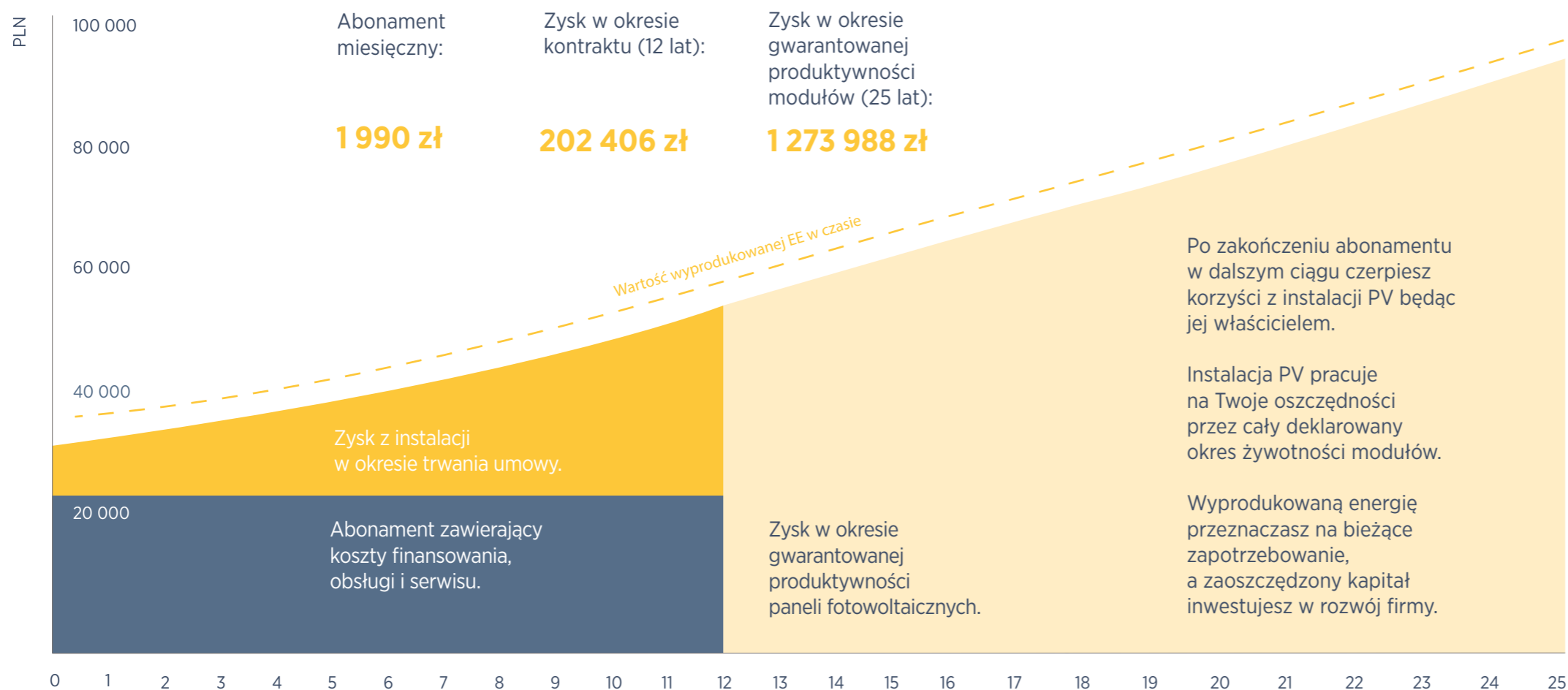
Po piąte. Zysk od pierwszego dnia i w całym cyklu sprawności instalacji.

Zysk jaki generuje instalacja PV to nie tylko okres trwania umowy z Luneos, ale **cały cykl sprawności modułów PV**. Okres żywotności modułów PV, przy dzisiejszych możliwościach technicznych, to 25 lat ciągłej pracy.

Kiedy skończy się umowa abonamentowa przejmujesz w pełni instalację fotowoltaiczną na własność. Twoja prywatna elektrownia wciąż generuje oszczędności, powiększone o wartość abonamentu.

To podwójna wygrana. Dysponujesz **własnym, niezależnym źródłem energii**, nie ponosząc żadnych zobowiązań finansowych. Wielkość instalacji możesz w każdej chwili rozbudować, zwiększając jej moce produkcyjne.

Ceny energii będą cyklicznie rosnąć, a to przełoży się bezpośrednio na działanie Twojego przedsiębiorstwa. Energia generowana z instalacji PV obniża zużycie energii z sieci **od pierwszego dnia** jej uruchomienia. Zainwestuj więc w przyszłość i bezpieczeństwo energetyczne swojego biznesu.



- 1 Ile energii zużywasz?
- 2 O ile wzrosły Twoje rachunki za energię?
- 3 O ile wzrosną Twoje rachunki za energię w przyszłości?
- 4 Jaka jest Twoja moc przyłączeniowa określona z dostawcą energii?
- 5 Czy planujesz inwestycję, które zwiększą zapotrzebowanie na energię?